



INCORPORACIÓN: INTRODUCCIONES Y ESTABLECIMIENTO DE EXPECTATIVAS PARA LA REUNIÓN

Nota: Todo el texto en 'Cursiva' está destinado a ser leído en voz alta a los Clientes.

Nombre

Estado/Usó Horario:

Cómo nos conocimos:

Fecha de Inicio:

Método Preferido de Contacto:

Email:

Teléfono:

01

Mi Plan de Negocios Powur

"Es genial conectarse contigo hoy y estoy emocionado de ver cómo puedo ayudarte con tus objetivos de vida y negocio. Antes de que podamos determinar cuál de nuestros caminos es el mejor para ti, me gustaría hacerte algunas preguntas del "Plan de negocios Powur", para aprender sobre ti y tus objetivos. ¿Tienes el Plan de Negocios frente a ti? ¿Puedes dedicar unos 60 minutos a esta reunión?"

02

4 LIBERTADES

Enseñamos un concepto llamado las 4 libertades y Powur es un vehículo probado para lograr esto:

- Libertad de tiempo (establecer tu propio horario)
- Libertad de ubicación (puedes trabajar desde cualquier lugar)
- Libertad financiera (ingresos pasivos > gastos mensuales)
- Libertad interior (Libertad mental y emocional: ej. más feliz, más energía, inspirada, con una vida impulsada por un propósito, etc.)

Anotemos tu fecha de Libertad Financiera:

¿Cuál de estas 4 libertades es más importante para ti ahora y por qué?

03

POWUR PLATFORM & POWUR.LIVE

Vendiendo Energía Solar

Correo de Bienvenida Recibido

Certificación Completada

Ingreso a tu Plataforma Powur

Enviar Primer Factura y Etiquetar Mentor

Capacitación

Registro/Asistencia a Powur On (1 Hora)

Registro/Asistencia a Powur On (1/2 Día)

Asistencia a Martes de Consultores

Registro a Powur.Live (\$35/Mes)

Agendar las capacitaciones en tu Calendario

Solicitud de Amigo en Facebook, Agregar a Grupo de Facebook Powur Pioneers

Referir a la Plataforma

Traje un Invitado a la Hora Powur de los Lunes

Referí al 1er Consultor a la Plataforma

Incorporé al 1er Consultor

Ayudé al 1er Consultor a enviar su primera oportunidad

04

Sistema de Coaching de 5 PASOS:

Mi Realidad | Por Qué y Metas | Plan, Brechas, Obstáculos | Mis Desempeños | Revisar las Grabaciones del Juego

05

Mi Realidad

*Recordatorio para Coaches: No recomendamos que los consultores den consejos de salud o financieros o hagan promesas. Esto es simplemente una evaluación de descubrimiento de hechos.

	BEFORE	AFTER 90 DAYS	AFTER 1-3 YEARS
<p>Demographia:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Sexo • Casado, Soltero, Divorciado • Edad/Cumpleaños • Sin Hijos, Hijos en casa, nido vacío 			
<p>Ocupación Estado Laboral:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Empleado • Solopreneur • Negocio Online • Dueño de Negocio con Empleados / Oficina • Retirado 			
<p>Felicidad:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Despertar Soñando / Con emoción por tu día • Despertar con / sin motivación / metas • Abrumado / confundido / estancado 			
<p>Salud:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Estrés • Nutrición / hábitos Alimenticios • Ejercicio • Hábitos de Sueño 			
<p>Riqueza / Finanzas</p> <ul style="list-style-type: none"> • Ingreso Activo • Ingreso Pasivo • Situación de Gastos • Pasivos – deuda de tarjetas de crédito, préstamos de estudiante, hipoteca • Estado de las inversiones 			

Califica tus habilidades en una escala de 1 a 5

Estas habilidades no son necesarias para iniciar Tu negocio, pero será importante desarrollarlas para alcanzar su mayor impacto e ingresos.

Atributos Personales:

Fijar Metas	Autoconfianza
Mentalidad Positiva	Tecnología
Enfoque Mental	Otro
Entrenable	

Business Skills:

Ventas	Liderazgo
Marketing	Otras Habilidades
Creación de Equipos	
Coaching/Mentoría	

¿Por qué es importante para ti construir este negocio?
 ¿Cómo será tu vida diferente cuando logres tus metas?
 ¿Cuáles son tus 20 razones principales para construir un negocio de energía y ser libre?

<i>Beneficios de la Acción</i>	<i>Consequences of Inaction</i>
1)	1)
2)	2)
3)	3)

Utiliza este enlace para ayudar a desglosar cuánta actividad se necesita para alcanzar tus objetivos:

[Plantilla de Ingreso y Actividades](#)

¿Cuáles son tus principales estrategias para alcanzar tus KPIs?

<i>Vender Energía Solar</i>	<i>Referir Personas a la Plataforma</i>
1)	1)
2)	2)
3)	3)

Metas de vida

- Felicidad _____
- Salud _____
- Riqueza _____

Lo que **necesitas** ganar:

Lo que **quieres** ganar:

Metas de Negocio

Ingreso Activo \$
Mis Proyectos

Enviados
 # Propuestas
 # Contratados
 # Instalados

Ingreso Pasivo \$
Mi Equipo

1er Línea
 # Equipo
 # Embajadores
 # Invitaciones

Ahora que has compartido algunos de tus objetivos actuales, quiero darte una idea rápida de lo que es posible.

Comparte TU historia (o la de otra persona). Tómate 90 segundos o menos para compartir las piezas de tu historia o una historia de Consultor / Mentores que se conectará con esta persona.

Recuerda: Si un Consultor responde negativamente a cualquiera de las preguntas de la izquierda, recuérdale el Programa de Mentores POWUR, Powur University & POWUR.live que los ayudará a convertirse en empresarios de impacto.

09-12

ACTIVADORES DE MEMORIA

Asegúrate de que tengan al menos 26 nombres antes de salir de esta sección

13

MIS OBSTÁCULOS

¿Cuáles son tus 3 principales "obstáculos" que podrían evitar que te mantengas enfocado en tus objetivos? (Mi S.C. = Mi Sistema de Creencias)

¿Cómo podrías mejorar tu juego para superar estos obstáculos?

Mis Obstáculos	Cómo Superarlos
1)	1)
2)	2)
3)	3)

14

MIS DESEMPEÑOS SEMANALES

Hay 4 KPI (indicadores clave de rendimiento) en Powur que se centran en tus actividades diarias. El seguimiento de estos te ayudará a determinar qué tan rápido alcanzarás tus metas y cómo puedo entrenarte para el éxito.

- *Conversaciones (sobre energía solar)
- *Facturas de servicios públicos (recopiladas e ingresadas en la plataforma)
- *Presentaciones (dadas por ti/tu mentor)
- *Contratos firmados

Mis Proyectos	Mi Equipo
Enviados	1er Linea
Propuestas	Equipo
Contratados	Embajadores
Instalados	Invitaciones

15

MIS DESEMPEÑOS MENSUALES

Explicación de cómo completar esto en función de las actuaciones semanales)

Mis Proyectos	Mi Equipo
Enviados	1er Linea
Propuestas	Equipo
Contratados	Embajadores
Instalados	Invitaciones

16

MI EQUIPO DE APOYO

Mi Liderazgo

- 1)
- 2)
- 3)

Mis Mentores

- 1)
- 2)
- 3)

Mi Soporte Powur

Chat en vivo en powur.com

1 866 GO POWUR

support@powur.com

INFORMACIÓN DE COACHING

LISTA DE VERIFICACIÓN DEL COACH:

AÑÁDELOS A LA CARPETA DE COACHING DE TU EQUIPO

CONFIGURAR REUNIONES DE SOPORTE DIARIAS O SEMANALES (VIRTUALES O LIVE)

INVITA A LLAMADAS DE SOPORTE SEMANALES EN WWW.POWURCALENDAR.COM

ENSEÑA CÓMO CARGAR LA PRIMERA FACTURA DE ELECTRICIDAD Y ETIQUETAR MENTOR

CONSEJOS DEL COACH:

A medida que tu consultor comienza su viaje, puede sentirse confundido o abrumado a medida que su mente aprende una nueva forma de pensar y actuar. Si bien adaptarse al cambio es incómodo para la mayoría, recuérdales su POR QUÉ más grande. Al hablar con tus consultores, aquí hay algunos consejos adicionales para facilitar el período de ajuste en el emprendimiento solar.

Puede recordarles:

- Revisar sus metas diariamente
- Manténerse conectado con su coach y la comunidad
- Considera elegir una fecha de inicio en la que puedan concentrarse en Powur
- Manténgase activo y avanzando, diariamente
- Acércate a su viaje powur, un día a la vez.
- Abre tu mentalidad y sé entrenable
- Evita las distracciones y las personas negativas
- Comprométete a los primeros 90 días y evalúa tus ganancias semanalmente